**M.A.P.A.N.**

¿Cuáles son mis intereses en este asunto?

¿Cuáles son mis intereses de relación con la otra parte?

¿Cómo podría satisfacer mis intereses si no hay acuerdo?

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  **Alternativas** | **Ventajas** | **Inconvenientes** |
|  |  |  |

¿Cuál es la mejor de esas alternativas?

¿Por qué?

¿Cómo puedo mejorar esa alternativa?

¿Podría ayudarme otra persona?

¿Cuáles son los intereses de la otra parte?

¿Cuáles son sus intereses de relación conmigo?

¿Cómo podría satisfacer sus intereses si no hay acuerdo?

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  **Alternativas** | **Ventajas** | **Inconvenientes** |
|  |  |  |

¿Qué alternativa escogería yo si estuviera en su lugar?

¿Por qué?

¿Cómo podría yo ofrecerle una alternativa mejor que le invitase a negociar sin renunciar a mis intereses?

 ¿Podría ayudarme otra persona?